

*This question paper contains 7 printed pages.]*

**5476**

Your Roll No. ....

आपका अनुक्रमांक .....

**B.A. Prog. / III**

**J**

(A)

**ENTREPRENEURSHIP AND SMALL  
BUSINESS – Paper-III**

(Operational Aspects of Small Business)

(NC – Admissions of 2004 and onwards)

Time : 3 Hours

Maximum Marks : 75

समय : 3 घण्टे

पूर्णांक : 75

*(Write your Roll No. on the top immediately  
on receipt of this question paper.)*

*(इस प्रश्नपत्र के मिलते ही ऊपर दिए गए निर्धारित स्थान  
पर अपना अनुक्रमांक लिखिए।)*

*Note : Answers may be written either in English or in  
Hindi; but the same medium should be used  
throughout the paper.*

*टिप्पणी : इस प्रश्नपत्र का उत्तर अंग्रेजी या हिन्दी किसी एक भाषा में  
दीजिए; लेकिन सभी उत्तरों का माध्यम एक ही होना चाहिए।*

*Attempt all the five questions.*

*All questions carry equal marks.*

[P.T.O.]

सभी पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए।

सभी प्रश्नों के अंक समान हैं।

1. State the requirements of professionalism. Why is professional growth different in small business ?

15

Or

Why is plant layout an important decision for an entrepreneur ? Enumerate the factors influencing layout of a new factory.

व्यावसायिकतावाद की अपेक्षाओं का उल्लेख कीजिए। क्या कारण है कि छोटे व्यवसाय में व्यावसायिक वृद्धि भिन्न होती है ?

अथवा

क्या कारण हैं कि उद्यमी के लिए संयंत्र के अभिन्यास का निर्णय महत्वपूर्ण होता है ? नई फैक्ट्री के अभिन्यास को प्रभावित करने वाले कारकों को बताइए।

2. Differentiate between Hire Purchase and Leasing. Explain why leasing is an important method of financing available to virtually every small business.

15

- (b) The Trial Balance of Ram Chander show the following balances as at 31st March 2008 :

Purchases	60,000	Capital	1,13,075
Sales Return	2,000	Sales	1,27,500
Plant & Machinery	90,000	Purchase Return	1,275
Opening Stock	40,000	Discount Received	800
Discount allowed	350	Creditors	25,000
Bank Charges	100	Rent & taxes	2,000
Debtors	45,000	Advertisement	2,000
Salaries	7,000	Cash at Bank	7,000
Wages	10,000		
Freight in	1,000		
Freight out	1,200		

Closing stock was valued at Rs. 35,000. Prepare Trading and Profit and Loss Account for the year ended 31st March 2008.

10

**Or**

- (a) What is the purpose and significance of preparing Bank Reconciliation Statement ?

7

Or

Write short notes on any **three** of the following :

- (a) Objectives and benefits of quality control
- (b) Need and techniques of inventory management
- (c) Steps involved in production planning and control
- (d) Objectives and limitations of Trial Balance
- (e) Features of cash flow statements

5×3

किराया-खरीद और पट्टे पर लेने में अंतर बताइए। वस्तुतः प्रत्येक छोटे व्यवसाय के लिए पट्टे पर लेना एक महत्वपूर्ण वित्तीय विधि है, व्याख्या कीजिए कि ऐसा क्यों है ?

अथवा

निम्नलिखित में से किन्हीं तीन पर संक्षिप्त टिप्पणियाँ लिखिए :

- (क) गुणवत्ता नियंत्रण के उद्देश्य और लाभ
- (ख) मालसूची प्रबंध की आवश्यकता और तकनीकें
- (ग) उत्पादन आयोजन और नियंत्रण से संबंधित चरण
- (घ) तलपट के उद्देश्य और सीमाएं
- (ङ) रोकड़ प्रवाह विवरणों की विशेषताएँ

3. (a) What do you understand by Petty Cash ? Enumerate its advantages.

5

(b) Explain why factoring is ideally suited for fast growing companies.

8

(क) खुदरा रोकड़ से आप क्या समझते हैं? इसके लाभों को बताइए।

(ख) रामचंद्र के तलपट में 31 मार्च 2008 को निम्नलिखित शेष प्रदर्शित होते हैं :

खरीददारियाँ	60,000 पूंजी	1,13,075
बिक्री वापसी	2,000 बिक्री	1,27,500
संयंत्र तथा मशीनरी	90,000 क्रय वापसी	1,275
आरंभिक स्टॉक	40,000 बढ़ा प्राप्त हुआ	800
बढ़ा दिया गया	350 लेनदारियाँ	25,000
बैंक खर्चे	100 किराया तथा कर	2,000
देनदारियाँ	45,000 विज्ञापन	2,000
वेतन	7,000 बैंक में शेष	7,000
मजदूरियाँ	10,000	
भाड़ा आवक	1,000	
भाड़ा जावक	1,200	

अंतिम स्टॉक का मूल्य 35,000 रुपए था। 31 मार्च, 2008 को समाप्त हुए वर्ष के लिए व्यापार तथा लाभ और हानि लेखा तैयार कीजिए।

अथवा

- (क) बैंक समाधान विवरण तैयार करने के उद्देश्य और महत्व को बताइए।
- (ख) तीव्र गति से वृद्धि करने वाली कंपनियों के लिए क्या कारण है कि लेनदारी लेखा क्रय आदर्श रूप से उपयुक्त होता है।

4. By choosing the proper advertising media, a small business owner can reach his target audience effectively. Comment.

15

Or

Discuss the relevance of sub-contracting and tender marketing in small business.

15

उचित विज्ञापन माध्यम को चुनकर छोटे व्यवसाय का मालिक अपने लक्ष्य श्रोताओं तक प्रभावी रूप में पहुँच सकता है। टिप्पणी कीजिए।

अथवा

छोटे व्यवसाय में उप-संविदाकरण और संविदा द्वारा विपणन की प्रासंगिकता की विवेचना कीजिए।

5. Discuss the ways in which entrepreneurs can motivate their workers to higher levels of performance.

15

Or

Explain the instruments used in financing export trade.

15

उन तरीकों की विवेचना कीजिए जिनसे उद्यमी अपने कर्मचारियों को अभिप्रेरित करके निष्पादन के उच्चतर स्तरों को प्राप्त कर सकें।

अथवा

निर्यात व्यापार के वित्तीयन में प्रयुक्त साधनों की व्याख्या कीजिए।