(This Question Paper contains 4 printed pages)

Roll No.:

Sr. Number of Question Paper F-2 : 8007

Unique Paper Code: FC4 - BEM

Name of the Paper: Business, Entrepreneurship प्रश्न-पत्र : व्यवसाय उदुयमिता और

and Management

प्रबंधन

Name of the Course: Foundation Course पाठ्यक्रमः आधार पाठ्यक्रम

Semester : 11 सेमेस्टर : 11

Duration : 1 hour Max. Marks: 20

अवधि : 1 घंटा अधिकतम अंक : 20

> Attempt any two questions. All questions carry Equal Marks. Answer may be written either in English or Hindi.

> > केवल दो ही प्रश्नों के उत्तर दीजिए। सभी प्रश्नों के अंक समान हैं। आप उत्तर हिन्दी अथवा अंग्रेजी में दे सकते हैं।

A first generation entrepreneur, Gurukant Desai in the movie "Guru" (inspired by 1. the life of Dhirubhai Ambani), started selling a futuristic shiny textile "Polyester" in Mumbai. He started new ventures and exploited every opportunity in his favour. Later on, when he thought of starting his own company, he faced the problem of finance. But he managed his finance well and was successful.

In case you have watched the movie, explain how he arranged the finance for starting the company and what sources of finance were available to him.

If you have not watched, explain the worries of a first generation entrepreneur in managing finance for a large scale company and specify solutions.

'गुरु' नाम के चलचित्र में, जो धीरू भाई अम्बानी की जीवनी से प्रेरित है, पहली पीढ़ी के उद्यमी गुरूकांत 1. देसाई ने मुंबई में एक अच्छे भविष्य की संभावना वाले चमकदार वस्त्र "पॉलिस्टर" को बेचना शुरू किया। उन्होंने नए उपक्रम स्थापित किए और प्रत्येक अवसर को अपने लाभ के लिए इस्तेमाल किया। बाद में जब उसने अपनी कम्पनी शुरू करने की बात सोची तो उसे पूँजी की समस्याओं से जूझना पड़ा। किन्तु उसने अपनी पूँजी का अनुकूल प्रबन्ध किया और सफल हुआ।

यदि आपने इस चलचित्र को देखा है तो स्पष्ट कीजिए कि कम्पनी को प्रारम्भ करने के लिए उसने पूँजी की व्यवस्था कैसे की और उसके पास वित्त के कौन-से म्रोत उपलब्ध थे? यदि आपने नहीं देखा है, तो पहली पीढ़ी के उद्यमी के लिए एक बड़ी कंपनी के वित्त-प्रबंधन की चिंताओं का उल्लेख करें और इनके हल बतायें।

- 2. Hari is a vegetable vendor and has a small shop in one of the narrow lanes in a congested locality. There are a few other vegetable-vendors also in that locality. His shop caters to the needs of the residents of the locality. The problems of congestion make him think of moving to some other area. His search for a new shop takes him to an open area near which group housing societies are building their apartments. He decides to set-up a vegetable shop in the new area since he finds no other such shop within a radius of about 100 meters. His first customer was an elderly person who came in his car and purchased vegetables in bulk for three days. But, Hari got worried when he found after two days a person named Ganesh also selling vegetables in a cart very close to his shop.
 - a) Do you think Hari needs to worry with the emergence of a competitor? Explain.
 - b) What in your view are the facilitators and inhibitors for Hari's business?
- 2. हिर एक सब्जीवाला है और भीड़-भरे इलाके की पतली गिलयों में से एक में उसकी छोटी सी दुकान है। उस इलाके में कुछ अन्य सब्जीवाले भी हैं। उसकी दुकान उस इलाके के निवासियों की जरूरतों को पूरा करती है। भीड़-भाड़ की समस्या ने उसे किसी दूसरे स्थान पर जाने के लिए सोचने को मजबूर किया। उसकी नई दुकान की खोज उसे एक खुले स्थान पर ले आई जिसके आसपास समूह आवास सिमितियां अपने एपार्टमैंट्स का निर्माण कर रही हैं। वह नए स्थान पर अपनी सब्जी की दुकान लगाने का निर्णय लेता है क्योंकि 100 मीटर के अर्धव्यास में उसे कोई भी अन्य दुकान नहीं मिली। उसका पहला ग्राहक एक बुजुर्ग व्यक्ति था जो कार में आया और उसने थोक में तीन दिन के लिए सब्जी खरीदी। किन्तु हिर उस समय चिन्तित हो गया जब दो दिन पश्चात ही उसने उस स्थान पर गणेश नाम के एक व्यक्ति को देखा जो उसकी दुकान के पास रेहड़ी लगा कर सब्जी बेच रहा था।
 - क. आपके विचार में से क्या एक प्रतियोगी के आने की वज़ह से हिर को चिन्ता करने की आवश्यकता है? स्पष्ट कीजिए।
 - ख. आपके अनुसार हरि के व्यवसाय के लिए कौन से सहायक और अवरोधक कारक हैं?

3. Your friend Amit is the President of Ramakrishna College. He is planning to organize a festival in his college. He has invited Sonu Nigam to perform at the event. He is worried on account of the fact that a few days earlier another college had invited a celebrity to their festival where excessive crowd had led to a stampede injuring many students.

He seeks your advice on what arrangements to make to organize the event so as to avoid the repeat of such an occurrence.

- 3. आपका मित्र अमित रामकृष्ण कॉलेज का प्रेसीडेंट है। वह अपने कॉलेज में 'फेस्टिवल' आयोजित करने की योजना बना रहा है। उसने वहाँ पर 'इवेन्ट' में प्रस्तुति देने के लिए सोनू निगम को आमंत्रित किया है। वह इस बात से चिन्तित है कि कुछ दिन पहले किसी दूसरे कॉलेज ने एक 'सिलेब्रिटी' को अपने 'फेस्टिवल' में आमंत्रित किया था जहाँ अत्यधिक भीड़ के कारण भगदड़ मच गई और बहुत से छात्र घायल हो गए। वह आपसे सलाह मांगता है कि 'इवेन्ट' को आयोजित करने के लिए कौन से प्रबन्ध किए जाएं जिससे इस तरह की घटना की पुनरावृत्ति न हो। आप उसे क्या सलाह देंगे?
- 4. Verghese Kurien is best known as the Father of the white revolution for his "Billion Litre idea" (Operation Flood), the world's biggest agriculture development programme. The operation took India from being a milk deficient nation to becoming the largest producer in the world surpassing USA in 1998. Dairy farming became India's largest self-sustaining industry. Kurien created an economic network that links more than 3.1 million village milk producers through dariy cooperatives with millions of consumers in India.

Would you consider Kurien a social entrepreneur? Give reasons to support your answer. What according to you are some of the challenges he would have faced during his entrepreneurial journey.

4. वर्गी कुरियन अपने बिलियन लीटर आइडिया 'ऑपरेशन फ्लड', जो संसार का सबसे बड़ा कृषि विकास कार्यक्रम था, के कारण श्वेत क्रान्ति के जनक के रूप में जाने जाते हैं। इस योजना ने भारत को दूध की कमी वाले देश से 1998 में अमेरिका को पीछे छोड़ते हुए विश्व का सबसे बड़ा दुग्ध-उत्पादक देश बना दिया। दुग्ध-उत्पादन भारत का सबसे बड़ा आत्मिनर्भर उद्योग बन गया है। कुरियन ने ऐसा आर्थिक ताना-बाना रचा जिसने 31 लाख से अधिक ग्रामीण दुग्ध उत्पादकों को दुग्ध सहकारी समितियों के द्वारा भारत के करोड़ों ग्राहकों से जोड़ दिया है।

क्या आप कुरियन को एक सामाजिक उद्यमी मानेंगे? अपने उत्तर के समर्थन में कारण लिखिए। आपके अनुसार अपनी इस उद्यमी यात्रा के दौरान उन्हें किन चुनौतियों का सामना करना पड़ा होगा।

- 5. You are planning to start a hobby-centre for children in your neighbourhood. There are several issues for you to handle. Explain:
 - a) How will you promote this idea among the people?
 - b) How will you plan to identify the children to be included into the hobby-centre?
 - c) How will you mobilise finances for the centre?
- 5. आप आस-पास के इलाके में बच्चों के लिए एक हाबी-केन्द्र खोलने की योजना बना रहे हैं। इसमें कई प्रकार के मसले हैं जिनका आपकों समाधान करना है। स्पष्ट करें:
 - अ. आप अपने इस विचार को लोगों में कैसे प्रचलित करेंगे?
 - ब. आप अपने इस हाबी-केन्द्र के लिए बच्चों का चयन किस प्रकार की याजना से करेंगे?
 - स. आप इस केन्द्र के लिए आर्थिक साधन कैसे जुटाएंगे?